



SBDC - Centro de Desarrollo Empresarial

DEFINIENDO EL PROBLEMA

1. Escriba cuál es la situación problemática que quiere solucionar en forma de una ruptura:

Kai Connection, Busca solucionar la necesidad de acceso a internet del usuario que de manera temporal necesita tener acceso a internet de alta velocidad en centros turísticos ubicados en zonas rurales y que en la mayoría de las situaciones no tienen acceso a esta.

2. Pruebe si su definición es clara con la prueba más ácida, cuénteles la situación problemática a un niño de 10 años, una persona de la tercera edad y luego pídale que ellos le describan en sus palabras qué entendieron.

- a) ¿Cómo describe la situación problemática el niño?

pues la necesidad del niño, gira entorno al internet para poder acceder a redes como tik tok o juegos que principalmente dependan de acceso a internet, o al igual videos interactivos o de música.

- b) ¿Cómo describe la situación problemática la persona de la tercera edad?

La persona no tenía mucho conocimiento sobre elementos tecnológicos, pero reconocía la necesidad del acceso al internet en estos tiempos.

- c) ¿Entendieron estos validadores su situación problemática?

Sí X No__

En el caso de que estos validadores NO hayan entendido el problema y que la descripción que le dieron no tiene nada que ver con la definición que usted creó, vuelva a redactar la situación problemática y valídela de nuevo.

Haga este proceso cuántas veces sean necesarias, recuerde que esta definición son los cimientos de su idea de negocio y sin unos buenos cimientos más temprano que tarde todo lo que construya sobre estos se caerá de forma estrepitosa.

Si los dos validadores entendieron su situación problemática ¡Felicitaciones! es momento de pasar al siguiente paso.